

Walid ESSGHAIER - « AMI »

Gabès

Le parcours entrepreneurial de Walid Essghaier commence en 2016, lorsqu'il décide de lancer dans sa ville natale Gabès son propre atelier de maintenance industrielle « AMI ».

Avec un diplôme de technicien supérieur en construction et fabrication mécanique obtenu en 2009, et 8 années d'expérience dans le domaine de la charpente et la construction métallique, Walid se sentait prêt à s'investir dans cette activité, cette fois-ci à son propre compte.

« Pour moi l'analyse de l'environnement était plus que concluante ici à Gabès, où pour s'approvisionner en tôle il faut passer ses commandes à Sfax ou Tunis. L'absence également de machines outils à commande numérique pour les travaux de blindage des conduits et de soudure de précision était pour moi une opportunité à saisir. »

Pour maximiser ses chances de réussir, Walid s'adresse à l'ODS pour l'élaboration de son étude de projet. En plus de cela, son expérience et son savoir faire dans le domaine du blindage lui permettent de négocier avec la BTS un crédit de 100'000 DT pour le financement des équipements.

Avec l'arrivée de la machine outil à commande numérique, Walid démarre son activité en juin 2017, assisté par l'expert régional du Projet Mashrou3i organisé par l'ONUDI et financé par USAID, la Coopération Italienne et HP Foundation. Il reçoit alors les conseils et l'appui nécessaires à un bon démarrage. Appuyé par l'expert du Projet Mashrou3i, il participe au

concours régional « Start up Tunisia » en Octobre 2017, où il remporte le 2nd prix qui lui permet de se faire connaître.

« Mes débuts sont prometteurs. Il y a dans le sud une forte demande pour les portes, fenêtres, charpentes métalliques et pièces mécaniques, production que je peux assurer seul pour l'instant, grâce à la technologie du numérique. Pour les activités de soudure, je fais appel à un ouvrier-soudeur. »

Walid projette à plus long terme de recruter trois ouvriers spécialisés et une assistante administrative. Il dispose d'un grand espace en location qu'il compte exploiter pour l'administration, ainsi que pour la mise en place d'un four de peinture qu'il compte bientôt acquérir afin de devenir parfaitement autonome dans la réalisation d'un produit fini.

« J'ai également bénéficié de l'appui d'un second expert du Projet Mashrou3i qui m'a aidé à diagnostiquer mes besoins en marketing et communication. Sur ce plan, je suis rassuré, nous pourrions travailler sur tous les outils qui me permettront de faire connaître mon entreprise et mon activité lors d'une tournée porte à porte que je prépare sur Tataouine, Gabès et Kébili. »

« Dotée d'une technologie moderne, AMI a un grand potentiel pour le design et la créativité dans le façonnage des produits métalliques, elle doit chercher à se faire connaître auprès des clients. Je suis en quête permanente de formations et d'apprentissage sur les logiciels utilisés pour améliorer la qualité de mes produits et m'affirmer sur les marchés du sud tunisien. »