



Asma GHARBI - ECOBOIS

Kairouan

L'histoire d'Asma avec ECOBOIS a commencé par un défi. « Malgré une maîtrise en économie bancaire et financière acquise en 2005, renforcée par un master professionnel en création d'entreprises 2009, je n'ai pas trouvé à Kairouan un travail adapté à mes qualifications professionnelles et à mon statut de femme mariée avec des enfants. J'ai alors travaillé comme gérante pour mon mari, grossiste alimentaire, et c'est au contact des fournisseurs d'œufs que m'est venue l'idée de travailler sur le recyclage du bois. »

Asma planche alors sérieusement sur cette idée de projet et, grâce à l'appui de son père, fermier et ingénieur agricole, elle entame des recherches et peu à peu réalise concrètement son projet.

Elle constate d'une part, les besoins importants qu'ont les agriculteurs en sciure de bois, qui doivent être conformes aux normes d'hygiène nécessaires à l'élevage des poussins, et d'autre part l'absence de recyclage des copeaux de bois qui jonchent les routes dans les villes et les campagnes et qui ne sont pas levés par la municipalité.

Avant de faire le lancement de son activité, Asma a eu la chance de faire une période d'essai dans la ferme familiale pour tester la production avec la machine achetée et le marché avec les premiers clients.

Après cette étape où elle réalise que son projet répond exactement à un besoin sur le marché, Asma décide de se lancer et s'adresse à la pépinière d'entreprises de Kairouan pour l'aider à formaliser son projet. C'est à partir de ce moment-là qu'on l'informe sur le Projet Mashrou3i organisé par l'ONUDI et soutenu financièrement par USAID, la Coopération italienne et HP Fondation et qu'elle peut bénéficier de la formation en entrepreneuriat HP LIFE et de l'appui pour la réalisation de son plan d'affaires avec l'expert

en entrepreneuriat de la pépinière.

« HP LIFE e-Learning est une formation intéressante pour les porteurs de projets au stade du Business idea et qui ont besoin de travailler sur leur profil de promoteur et de concrétiser comme moi un rêve insiste Asma. On est loin des cours théoriques de la faculté, la formation est ciblée on vient trouver un appui pour résoudre les défis qui peuvent se poser à nous dans nos projets d'entreprises et à tous les niveaux de la concrétisation : prix, finance, distribution, marketing etc. J'ai tiré profit pratiquement de tous les modules sans exception et suis sortie de la formation avec un bon plan. »

Ecoboïs est installée à partir de 2016 dans la Zone industrielle de Kairouan, elle emploie actuellement 10 employés et contribue à leur insertion sociale et professionnelle étant tous d'anciens repris de justice ayant purgé leur peine.

Les choses se présentent bien pour l'avenir d'Ecoboïs : Sa clientèle qui ne cesse de se développer est satisfaite par le service et la qualité du produit et aujourd'hui son portefeuille clients compte des entreprises importantes comme Poulina, Gallus, SOPAT, mais aussi des aviculteurs de la région.

« Je tiens toujours, malgré les difficultés, à mettre les choses en ordre et mettre le projet sur les rails. Tout doit fonctionner parfaitement. Comme en ce qui concerne l'approvisionnement de bois, qui est vital pour ma société, sur laquelle je travaille beaucoup pour remporter les appels d'offres des fournisseurs de bois. J'ai une vision à long terme de mon projet qui est extensible. Pour l'avenir je pense à l'exportation et également à la diversification des produits en travaillant également sur les objets de décoration à partir des copeaux de bois. »